

## CARTE DES FORMATIONS SUPERIEURES DES ETABLISSEMENTS PUBLICS /PRIVES DU PAYS DE PONTIVY 2010-2011

### ★ Btsa analyse et conduite de systemes d'exploitation

LEGTA Le Gros Chêne rue de Bretagne 56300 PONTIVY Tel: 02 97 25 93 10

**Objectifs :** maîtriser toutes les facettes de l'activité des exploitants agricoles ainsi que la complexité et les mutations de l'environnement dans lequel ils seront amenés à évoluer. Les connaissances techniques, économiques, comptables, juridiques, sociales et environnementales acquises font du titulaire du BTSA un spécialiste de la conduite et de la gestion de projets agricoles.

**Pré requis :** Bac technologique du secteur agricole, Bac pro de la production agricole, S, ES, STG.

**Débouchés :** exploitant agricole, salarié, responsable de fonctions de gestion ou responsable d'exploitation agricole, conseiller technique ou économique auprès des organismes de développement agricole (chambre d'agriculture, syndicat de développement rural,...), gestionnaire d'une petite ou moyenne unité d'approvisionnement dans une entreprise privée d'agrofouritures (aliments du bétail, engrais, semences, pesticides...) ou dans le cadre de coopératives agricoles.

### ★ Mention complémentaire Technicien en énergies renouvelables option B : énergie thermique

LP du Blavet 43 rue Charles Gounod - BP 29- 56306 Pontivy Cedex Tel : 02 97 25 35 40

**Objectifs :** maîtriser la mise en œuvre d'équipements fonctionnant avec des énergies renouvelables (le solaire thermique, la bio-masse (notamment le bois énergie), le transfert d'énergie), et permettant d'améliorer l'efficacité énergétique des bâtiments. Le technicien en énergies renouvelables intervient dans l'installation, la mise en service et la maintenance des équipements.

**Pré requis :** Bac Pro Technicien en Installation des Systèmes Energétiques et Climatiques (TISEC) ou du BP Monteur en installations de génie climatique.

**Débouchés :** Technicien climaticien en énergies renouvelables, installateur, monteur, climaticien, chauffagiste, électricien, énergéticien,

### ★ Bts mécanique et automatismes industriels par apprentissage

Lycée Jeanne d'Arc/Saint-Ivy 29 rue Abbé Martin- BP 30019-56306 Pontivy cedex Tél : 02 97 25 01 69

**Objectifs** : De plus en plus, sur les chaînes de fabrication, le tri, le contrôle et le conditionnement s'effectuent automatiquement par le biais de machines. Ce sont ces équipements que le titulaire du **BTS MAI** est formé à concevoir, installer, faire les essais, les mesures, les modifications ou améliorations. Il analyse, étudie les systèmes automatisés en place et en assure la maintenance. Il gère aussi la partie organisationnelle et financière du projet.

**Pré requis** : Bac STI génie mécanique, génie électrotechnique ou Bac S option SI ou équivalent + avoir signé un contrat d'apprentissage avec une entreprise.

**Débouchés** : Technicien automaticien. Technicien de maintenance automaticien. Toutes les entreprises qui fabriquent ou utilisent des systèmes automatisés pour produire seront des employeurs potentiels du titulaire du **BTS MAI** : constructeurs de machines, sociétés d'ingénierie, fabricants d'automatismes, et les divers secteurs industriels : l'agroalimentaire, le textile, l'automobile, industrie pharmaceutique ou les biens d'équipements.

### ★ Btsa sciences et technologies des aliments spécialité aliments et processus technologiques

LEGTA Le Gros Chêne rue de Bretagne 56300 PONTIVY Tel: 02 97 25 93 10

**Objectifs** : acquérir une connaissance scientifique et technique des aliments, de la transformation et de la conservation des produits, et des automatismes indispensables pour conduire une ligne de fabrication. Etre capable d'organiser la production, depuis la fabrication jusqu'au conditionnement. Gestion d'un atelier, planification, répartition du travail au sein d'une équipe, contrôle des équipements et de la qualité des produits aux différents stades de la fabrication. Animation et coordination de l'activité du personnel toujours en lien avec la hiérarchie, gestion des relations avec les autres services, les fournisseurs et les clients.

**Pré requis** : Bac STL, STAV, S, Bac Pro bio-industries de transformation.

**Débouchés** : Conducteur de ligne de fabrication ou de conditionnement, technicien qualité dans le secteur des productions industrielles liées à l'agriculture et à l'agroalimentaire, ou technicien contrôle qualité dans les services liés à l'agriculture et au milieu rural (hygiène alimentaire, certification, services vétérinaires).

### ★ Btsa analyses agricoles, biologiques et biotechnologiques (ANABIOTEC)

LEGTA Le Gros Chêne rue de Bretagne 56300 PONTIVY Tel: 02 97 25 93 10

**Objectifs** : devenir spécialiste des techniques d'analyse et de contrôle en laboratoire.

Dans le respect permanent de la législation, des règles d'hygiène et de sécurité, des normes et des délais, être capable de réaliser des protocoles et d'en exploiter scientifiquement les données. Mais aussi d'effectuer des analyses dans le respect d'un protocole de recherche (faisabilité, choix des milieux et support, matériels, équipements, techniques adaptées).

Etre capable de comprendre et de mettre en œuvre une étude ou une recherche, de faire les analyses de contrôle et éventuellement de déclencher les mesures correctives.

**Pré requis:** Bac STAV, STL, S

**Débouchés** : Technicien de laboratoire dans les industries agroalimentaires, pharmaceutiques, cosmétologiques, chimiques ; dans les laboratoires d'analyses médicales des secteurs biologique, biochimique ou bactériologique ; dans les autres laboratoires de services (analyses vétérinaires, analyses de sol, analyses de l'eau) ; dans les instituts de recherche et de développement.

#### ★ DUT génie chimique-génie des procédés

IUT Lorient Antenne de Pontivy Allée des pommiers 56300 Pontivy Tél.: 02.97.27.67.70

**Objectifs** : participer à la conception, à la mise en œuvre et à l'optimisation des procédés industriels pour que le produit fini soit obtenu dans les meilleures conditions en tenant compte des contraintes liées à l'économie, à la sécurité et à l'environnement. L'option bioprocédés, proposée en deuxième année, permet d'acquérir les bases de la biochimie et de la microbiologie, et développe les procédés propres aux biotransformations et à l'environnement.

**Pré requis** : titulaires des baccalauréats S, STL, STAV, Bac pro secteur chimie

**Débouchés** : Responsable de fabrication (Industrie chimique et pétrochimique, pharmaceutique, cosmétique, bio-industries...); technicien ou assistant ingénieur en laboratoires d'études, de recherche et de développement de procédés ; concepteur en bureaux d'études, assistance et conseil en environnement ; technicien en laboratoire d'analyses et de contrôle ; technicien en environnement (surveillance et analyses des rejets, conduite de stations d'épuration...).

#### ★ Licence professionnelle procédés de traitement et valorisation des rejets par apprentissage

IUT Lorient Antenne de Pontivy Allée des pommiers 56300 Pontivy Tél.: 02.97.27.67.70

**Objectifs** : développer des compétences dans les domaines suivants :

- analyse des rejets et de leur impact éventuel sur l'environnement

- choix, dimensionnement et mise en place d'installations de traitement des rejets
- gestion et contrôle de ces installations
- réduction de la pollution à la source : amélioration du process, mise en œuvre de technologies propres ...
- valorisation des rejets

**Pré requis** : titulaires d'un diplôme scientifique et technique de niveau bac + 2 : DUT (génie des procédés, chimie, génie biologique, ...), BTS (chimie, anabiotec, ...), L2/L3 (sciences de la matière ou de la vie, ...) + avoir signé un contrat d'apprentissage avec une entreprise d'accueil.

**Débouchés** : Responsable environnement en entreprise, Chef ou assistant de station d'épuration, Assistant ingénieur chargé de Recherche et Développement dans le domaine des déchets, Technicien en traitement et/ ou valorisation des déchets, Assistant Responsable d'une usine d'incinération, Technicien dans une station de traitement physico-chimique, Assistant ingénieur environnement spécialité traitement des effluents par voie biologique et éco toxicologique.

#### ★ Licence professionnelle contrôle qualité des produits alimentaires

IUT Lorient Antenne de Pontivy Allée des pommiers 56300 Pontivy Tél.: 02.97.27.67.70

**Objectifs** : Former des professionnels capables de maîtriser la qualité et la sécurité alimentaire depuis la réception des matières premières jusqu'à l'expédition du produit conditionné. Etre capable d'organiser des contrôles sur la production (MP, PAI, produits finis) et des emballages, de décider des plans de prévention et des actions correctives, d'animer une équipe, de réaliser des audits et de construire un projet de certification ou d'accréditation

**Pré requis** : titulaires d'un diplôme de premier cycle dans des disciplines scientifiques et techniques : DUT (Génie Biologique, HSE, Chimie, Diététique..), BTS (IAA, Anabiotec, QIABI, Bioanalyses et contrôle...), L2 (Sciences de la vie).

**Débouchés** : les métiers visés par la formation se situent dans le domaine :

- des Industries Agroalimentaires,
- de la restauration collective
- des Industries de l'emballage et du conditionnement
- des Bio-industries
- des laboratoires ou organismes de contrôles
- des laboratoires d'analyses publiques ou privés dans le domaine de la Microbiologie, de la Biochimie, de la Physico-chimie ou de l'Analyse sensorielle
- des organismes de conseil,

Dans ces secteurs, les étudiants pourront occuper des postes d'assistant du responsable qualité ou de cadre technique en analyse et contrôle des produits.

## ★ Bts banque option A : marché des particuliers

Lycée Joseph Loth 1 Rue Saint-Jory 56300 Pontivy –Tél: 02 97 25 37 95

**Objectifs** : former des chargés de clientèle pour les établissements bancaires ou financiers. Rompus aux techniques bancaires, ces commerciaux possèdent également un bagage technique, économique, juridique et fiscal. Pour proposer des produits répondant à la situation et aux besoins des prospects, ils utilisent quotidiennement les outils et technologies de l'information et de la communication nécessaires à leur mission : tableurs, intranets, base de données clients...

L'option marché des particuliers forme des conseillers capables d'établir et de promouvoir une offre de produits et de services personnalisée. Ces professionnels sont chargés de réaliser les opérations liées aux comptes, à l'épargne, aux crédits et à la gestion des risques.

**Pré requis** : Bac STG, ES, L en priorité

**Débouchés** : Il exerce son activité dans les banques commerciales; les banques mutualistes ou coopératives ; les caisses d'épargne et de prévoyance ; les caisses de crédit municipal ; les sociétés financières et institutions spécialisées.

Il peut choisir de se spécialiser dans les nouvelles activités du secteur bancaire et devenir conseiller assurance ou conseiller immobilier.

Il peut également devenir chef de produit marketing, gestionnaire de patrimoine, analyste de crédit. Métiers accessibles : chargé(e) de clientèle banque (gestionnaire de clientèle) ou guichetier(ière) (chargé(e) d'accueil).

## ★ Bts assurance

Lycée Joseph Loth 1 Rue Saint-Jory 56300 Pontivy –Tél: 02 97 25 37 95

**Objectifs** : techniciens polyvalents des assurances, les titulaires du BTS prospectent, proposent, gèrent les contrats et réalisent des opérations de souscription et d'indemnisation. Selon le type, la taille et l'organisation de l'entreprise dans laquelle ils travaillent, les techniciens en assurance participent à des degrés divers à des activités à caractère commercial, technique et de gestion, de la souscription au règlement, en relation avec tous types de clients.

**Pré requis** : Bac STG, L, Bac pro secteur tertiaire en priorité

**Débouchés** : métiers de la commercialisation de contrats :

- conseiller en assurance-finance ;
- chargé de clientèle, gestion ;
- téléconseiller.

Dans les sociétés d'assurance ou agences générales d'assurances, dans les cabinets de courtage d'assurances ; dans les services "assurances" des entreprises industrielles, commerciales ou des collectivités locales ; dans les banques qui proposent des produits d'assurance.

### ★ Bts négociation et relation client

Lycée Jeanne d'Arc/Saint-Ivy 29 rue Abbé Martin- BP 30019-56306 Pontivy cedex Tél : 02 97 25 01 69

**Objectifs** : acquérir les compétences d'un vendeur-manager commercial qui gère la relation client dans sa globalité. Il communique et négocie avec les clients, exploite et partage les informations commerciales, organise et planifie l'activité commerciale, met en œuvre la politique commerciale. Il contribue ainsi à la croissance profitable du chiffre d'affaires de l'entreprise. Il maîtrise les technologies de l'information et de la communication.

**Pré requis** : Bac STG, ES, Bac pro tertiaires

**Débouchés** : dans toutes les entreprises commerciales ou de production dotées d'une force de vente interne ou externe. Il intervient sur tout type de marché : produits de consommation courante ou biens intermédiaires, services : par exemple banques, agroalimentaire, assurance, publicité, fournitures industrielles... Métiers accessibles : attaché(e) commercial(e) ; chef des ventes ; guichetier(ière) ; technico-commercial(e) en agroalimentaire ; télévendeur(euse), vendeur(euse) ...Eventuellement : chargé(e) de clientèle banque ; gestionnaire de contrats d'assurance.

### ★ Bts management des unités commerciales

Lycée Joseph Loth 1 Rue Saint-Jory 56300 Pontivy –Tél: 02 97 25 37 95

**Objectifs** : former des responsables de tout ou partie d'une unité commerciale : magasin, supermarché, agence commerciale, entreprise de commerce électronique, assurance, banque.

Acquérir des compétences de management, de gestion de la relation avec la clientèle, de gestion et animation de l'offre de produits et de services, de recherche et d'exploitation de l'information nécessaire à l'activité (études).

**Pré requis** : Bac STG, ES, Bac pro tertiaires

**Débouchés** : sous l'autorité d'un dirigeant ou en large autonomie, essentiellement en entreprise de distribution du secteur alimentaire ou spécialisé, en unité commerciale d'entreprise de production, en entreprise de prestation de services (assurance, banque, immobilier, location, communication, transport). - En qualité d'assistant : second de rayon, assistant chef de rayon, directeur adjoint de magasin, chargé de clientèle, délégué commercial, marchandiseur, télévendeur, télé-conseiller, chargé d'accueil, chargé de l'administration commerciale. En qualité de responsable : manager de rayon, responsable de rayon, directeur de magasin, responsable de site, chef d'agence

commerciale, responsable de clientèle, chef des ventes, chef de marché, administrateur des ventes, responsable logistique, chef de flux, superviseur.

★ **Btsa technico-commercial spécialité produits alimentaires, spécialité boissons, vins et spiritueux**

LEAP Anne de Bretagne 5 place Anne de Bretagne - BP 70366-Tél 02 97 60 01 54 pour les deux spécialités

LEAP Saints Angès Kerlebost Kerlebost - BP 80033- Tél 02 97 28 99 66 pour la spécialité produits alimentaires

**Objectifs** : former un commercial maîtrisant les caractéristiques et la qualité d'un produit, sa composition, ses possibilités de conservation, ses particularités par rapport à un produit similaire. Avec la maîtrise des produits, il est capable : de préparer et effectuer la vente ou l'achat, d'en suivre la concrétisation ; de participer à la définition de la stratégie de l'entreprise. Avec la maîtrise des savoir-faire, il peut prendre des responsabilités : animation d'équipe, aide à la mise en place de la communication interne et externe...

**Pré requis** : Baccalauréat général, technologique, professionnel

**Débouchés** : Dans une entreprise de production ou de distribution, les emplois exercés sont les suivants : responsable achats et ventes en PME, conseiller commercial, responsable marketing, chef de rayon, chef de secteur, agent pour l'export, animateur de vente, acheteur ou vendeur spécialisé, inspecteur des ventes, caviste, etc.

★ **Btsa technico-commercial spécialité agrofournitures**

LEAP Saints Angès Kerlebost Kerlebost - BP 80033- Tél 02 97 28 99 66

**Objectifs** : former un commercial pour vendre tous les intrants dont l'agriculteur a besoin pour produire : aliments, engrais, semences, matériel, etc... Avec la maîtrise des produits, il est capable : de préparer et effectuer la vente ou l'achat, d'en suivre la concrétisation ; de participer à la définition de la stratégie de l'entreprise. Avec la maîtrise des savoir-faire, il peut prendre des responsabilités : animation d'équipe, aide à la mise en place de la communication interne et externe...

**Pré requis** : Baccalauréat général, technologique, professionnel

**Débouchés** : les employeurs peuvent être les groupes coopératifs, les négoce privés, le concessions de matériel agricole intervenant directement auprès des agriculteurs. Services commerciaux (technico-commercial, délégué commercial, responsable commercial...) d'entreprises d'approvisionnement à la production agricole (alimentation du bétail, produits phytosanitaires, fertilisation, machinisme...).

### ★ Bts animation et gestion touristiques locales

Lycée Jeanne d'Arc/Saint-Ivy 29 rue Abbé Martin- BP 30019-56306 Pontivy cedex Tél : 02 97 25 01 69

**Objectifs** : acquérir des compétences dans l'animation d'espaces, le montage de projets touristiques, l'organisation d'événements et l'accueil. Dans une structure régionale de mise en valeur du patrimoine local, il peut développer un pôle touristique en créant ou coordonnant des programmes de visites ou d'animations. Dans une structure culturelle ou de loisirs (parc naturel, écomusée, club de vacances) il oriente et informe les visiteurs. Il peut également proposer des activités qu'il organise et anime. Pour une collectivité, une entreprise, des professionnels, il organise à la demande des manifestations culturelles ou sportives, des salons, séminaires, congrès, spectacles et festivals.

**Pré requis** : Bac STG, L, ES

**Débouchés** : Indépendant ou salarié, il travaille principalement dans des structures locales, départementales ou régionales du tourisme, des entreprises autocaristes, des agences de voyages qui proposent excursions et visites, des centres d'accueil et d'hébergement de touristes, des musées ou dans des entreprises privées spécialisées dans l'événementiel. Métiers accessibles : accompagnateur(trice) de voyages, agent de développement d'un pôle touristique local, animateur de tourisme, guide interprète régional, organisateur d'événements locaux.

### ★ Bts vente et productions touristiques

Lycée Jeanne d'Arc/Saint-Ivy 29 rue Abbé Martin- BP 30019-56306 Pontivy cedex Tél : 02 97 25 01 69

**Objectifs** : intervenir dans le processus conduisant de la production à la vente de voyages et de séjours. Etre capable d'entrer en relation avec les clients français et étrangers, les informer, les conseiller sur les caractéristiques des destinations et des prestations offertes, finaliser les ventes et assurer le suivi commercial de la clientèle. Disposer d'une bonne culture générale, de connaissances en géographie et en droit, d'une aisance relationnelle et maîtriser au moins deux langues étrangères dont l'anglais. Assurer les transactions informatiques et la facturation en utilisant les technologies de traitement de l'information et de la communication. Assembler et, le cas échéant, négocier des offres touristiques et élaborer des supports de vente. Participer à la gestion commerciale du point de vente de produits touristiques.

**Pré requis** : Bac STG, L, ES

**Débouchés** : 80 % des emplois sont sédentaires et parfois tributaires des flux saisonniers des clientèles touristiques et d'affaires.

Ce BTS permet d'exercer dans toutes les structures assurant la production et la commercialisation de produits touristiques comme les voyagistes chargés de concevoir séjours et circuits, les agences de voyage distributrices des produits proposés par les tours opérateurs, les agences spécialisées dans l'organisation de séjours et excursions pour



touristes étrangers; les centrales d'achat et réservation de tours opérateurs; les compagnies de transport (aérien, ferroviaire, maritime, fluvial, routier) ou les sociétés d'assurance-assistance touristiques.

Métiers accessibles : agent(e) commercial(e) ou agent(e) de comptoir ; agent(e) de réservation ou billettiste ; agent(e) d'assistance aux touristes ; attaché(e) commercial(e) du secteur touristique ; télévendeur(euse); forfaitiste, etc.

### ★ Diplôme d'Etat d'infirmier ou d'infirmière, grade de licence

IFSI Pontivy Rue des Pommiers, 56300 PONTIVY- Tél : 02 97 28 46 28

**Objectifs** : L'infirmier évalue l'état de santé d'une personne et analyse les situations de soins ; il conçoit et définit des projets de soins personnalisés ; il planifie des soins, les prodigue et les évalue ; il met en œuvre des traitements. Il dispense des soins de nature préventive, curative ou palliative, visant à promouvoir, maintenir et restaurer la santé, il contribue à l'éducation à la santé et à l'accompagnement des personnes ou des groupes dans leur parcours de soins.

**Pré requis** : 17 ans au 31 décembre de l'année des épreuves de sélection + titulaires du baccalauréat ou diplôme de niveau IV

**Débouchés** : les infirmiers interviennent de manière autonome et en collaboration, dans le cadre d'équipes pluriprofessionnelles. Les lieux d'exercice sont très variés : établissements de santé publics ou privés, domicile, santé publique, médecine scolaire, médecine au travail, humanitaire, etc... Trois spécialités infirmières sont accessibles après le diplôme d'Etat infirmier : infirmier de bloc opératoire, infirmier anesthésiste, et puéricultrice.

Les infirmiers peuvent aussi accéder à des postes d'encadrement et de formateur en institut de formation en soins infirmiers, ils passent alors un diplôme de cadre de santé.

Ils peuvent aussi accéder à des postes de directeurs de soins dans les établissements de santé.